

CURRICULUM VITAE EUROPEO



INFORMAZIONI PERSONALI

Nome Giancarlo Fornei
Indirizzo Via Zamenhof, 38 – 54033 Marina di Carrara (MS) – Toscana (Italy)
Telefono Cellulare: 392/27.32.911
E-mail info@giancarlofornei.com
Blog e sito web <https://www.coachingperdonne.com/>

Nazionalità Italiana
Data di nascita 20 Gennaio 1962

Nota importante Ho iniziato a fare formazione nel 1996 e, dal 2000 (anno in cui ho cominciato a tenere un registro dei corsi fatti) a oggi (**23 ottobre 2023**), ho tenuto ben **3799 ore di formazione in tutt'Italia**. Tutte certificate. Con tipologie di pubblico diverse:

- A scuola, con i ragazzi di IV° e di V° di vari Istituti Superiori di Massa Carrara (area professionalizzante chiamata “Terza Area”).
- Con gli apprendisti.
- Con gli agenti di commercio e venditori.
- Nei corsi di formazione FSE (Fondi Sociali Europei).
- Con imprenditori e imprenditrici.
- Con atlete e atleti agonisti.
- Con donne e uomini che volevano cambiare la propria vita (area motivazionale).
- Infine, con parrucchieri barber ed estetiste (area beauty & hair care).

ULTIME ATTIVITÀ LAVORATIVE

- Date (da – a) Da aprile a dicembre 2023
- Nome e indirizzo del datore di lavoro **Visual Comunicazione** (Massa) – prestazione occasionale con Inps.
- Mansione Creazione di contenuti testuali in ottica SEO e copywriting persuasivo per i clienti dell'agenzia di pubblicità.

- Date (da – a) Dal 1 al 2 ottobre 2023
- Nome e indirizzo del datore di lavoro **Team Fashion Italia** (Caserta) – prestazione occasionale con Inps.
- Mansione Doppia giornata formativa: ho formato tutto il personale dei saloni a brand Team Fashion sulle tecniche di comunicazione persuasiva e vendita efficace in salone.

- Date (da – a) Dal 6 al 7 febbraio e dall'8 al 9 maggio 2023
- Nome e indirizzo del datore di lavoro **Nouvelle Esthétique Accadémie** (Bari) – prestazione occasionale.
- Mansione

- **Mansione** Quattro giornate formative: nelle prime due ho spiegato come fare marketing pratico e operativo in salone; nelle seconde ho chiuso l'anno Accademico con tutte le terze classi dell'Accademia, offrendo ai corsisti (tre classi di estetica + una classe parrucchieri) concetti semplici e immediatamente applicabili per fare marketing differenziante all'interno dei loro futuri centri estetici e saloni di acconciatura.

- Date (da – a) Dal 20 febbraio al 20 marzo 2023
 - Nome e indirizzo del datore di lavoro **Gruppo Edilmateriali** (Carrara) – prestazione occasionale.
 - Mansione Corso di 36 ore per formare tutto il personale di contatto e alla reception sulle tecniche di comunicazione persuasiva e vendita efficace in magazzino.

- Date (da – a) Dal 4 luglio al 31 di agosto 2022
 - Nome e indirizzo del datore di lavoro **Centro Studi e Formazione Genius** (Ascoli Piceno) – contratto di collaborazione coordinata continuata (COCOCO).
 - Mansione Mi sono occupato del riposizionamento dell'azienda sul mercato; analisi della concorrenza e sviluppo delle strategie per differenziarsi.

- Date (da – a) Dal 16 al 18 maggio 2022
 - Nome e indirizzo del datore di lavoro **Nouvelle Esthétique Accadémie** (Bari) – prestazione occasionale.
 - Mansione Mi sono occupato di chiudere l'anno Accademico con tutte le terze classi dell'Accademia, offrendo ai corsisti (tre classi di estetica + una classe parrucchieri) concetti semplici e immediatamente applicabili per fare marketing differenziante all'interno dei loro futuri centri estetici e saloni di acconciatura.

ATTIVITÀ LAVORATIVA CON PARTITA IVA

- Date (da – a) Dal 1986 al 14 febbraio 2022
 - Nome e indirizzo del datore di lavoro Libero Professionista con partita iva.
Chiusa il 14 febbraio 2022 (ora vivo dei diritti di autore sui miei libri e di partecipazioni ad eventi formativi e/o live come relatore ospite, in cui emetto prestazione occasionale).

 - Tipo di azienda o settore In particolare, dal 1995 a oggi ho collaborato come consulente, formatore e mental coach con moltissime Agenzie Formative, Istituti Superiori, Enti Pubblici e Aziende grandi e medio - piccole in settori vari. Di seguito le più importanti.
- Aziende:**
- Agenzia Generale Ina Assitalia di Massa Carrara** – Carrara (MS); **Air Service** – condizionatori d'aria – Carrara (MS); **Farmagan S.p.A.** – hair care & styling – San Marino; **Gros F4 Panconi** – catering alimentare – Massa (MS); **Guidi Car S.p.A.** – concessionarie Mercedes e Smart – sede a S. Pietro a Vico (LU); **Italia Più** – Editrice di Radio Nostalgia in Toscana – Carrara (MS); **Loob1a** - hair care & styling – Udine; **K Business** – l'agenzia di eventi e public relations di K99 – Carrara (MS); **Intervideo Ripa di Seravezza** (LU) – distributore in franchising negozi "Video Vip"; **La Spezia Risorse S.p.A.** – gestore tributi locali per il Comune di La Spezia; **Marina Cala De' Medici** – porto turistico – Rosignano Marittimo (LI); **Matilda 1868** – distributore in franchising negozi "L'Erbario Toscano" – Capezzano Pianore (LU); **Più Impresa** – distributore nazionale prodotti Hewlett Packard – Milano; **Radio Italia Solo Musica Italiana** – sede Toscana - Carrara (MS); **Studio Area Group** - distributore in franchising agenzie immobiliari "Studio Area" - Massa (MS).

Accademie Nazionali, Associazioni, Agenzie ed Enti Formatori:

Acam delle Grotte – formazione parrucchieri ed estetiste – Bari; **Artigiani Confartigianato** – formazione parrucchieri ed estetiste - Chioggia (Venezia); **Agenzia Formativa Comune di Carrara** – Carrara (MS); **ANAM** (Accademia Nazionale Acconciatori Misti) – Milano; **Associazione Pratika** – Arezzo; **Caim** – Follonica (GR); **Cat Confcommercio** – Massa (MS); **Cat Confcommercio** – Prato; **CNA Benessere & Sanità Picena** – San Benedetto del Tronto e Ascoli Piceno; **CNA Benessere & Sanità** - Ragusa; **Cedit Confartigianato** – Firenze; **Centro Servizi Artigianato** – Carrara (MS); **Centro UAAMI Barletta**; **Centro UAAMI Napoli**; **Cescot La Spezia** – La Spezia; **Cescot Pistoia** – Pistoia; **Cescot Toscana** – Firenze; **Confartigianato Benessere Valdarno** – Valdarno (VI); **Confartigianato Benessere Trieste**; **Ente Bilaterale del Turismo** – Firenze; **Euroform** – Massa (MS); **Formart** – Ancona; **Ial Liguria** – Genova; **Ial Toscana** – Firenze; **Ifoter** – Livorno; **Irca** – Carrara (MS); **Masterform** – Massa (MS); **Multimedia** – Livorno; **Nouvelle Esthétique Académie** - formazione estetiste e parrucchieri - Bari; **Scuola Italiana Turismo** – Livorno e Firenze; **Secotur** – Viareggio (LU); **Smile Toscana** – Firenze; **Scuola Superiore di Estetica** – formazione estetiste e parrucchieri - Lucca; **T Prisma** – Rosignano Marittimo (LI); **UAAMI** (Unione Artistica Acconciatori Misti Italiani) – Catania; **Unione Commercianti** – Prato; **Versila Format** – Pietrasanta (LU).

Enti, Istituzioni Pubbliche e Istituti Superiori:

Assessorato alla Cultura – Comune di Pietrasanta (LU); **Assessorato al Personale** – Comune di Fivizzano (MS); **Azienda di Promozione Turistica** – Massa Carrara (MS); **Informagiovani** – Comune di Forte dei Marmi (LU); **Istituto Alberghiero “G. Minuto”** – Marina di Massa (MS); **Istituto Commerciale “A. Salvetti”** – Massa (MS); **Istituto d’Istruzione Superiore “L. Einaudi”** – Carrara (MS); **Istituto Commerciale “L. Einaudi”** – Villafranca (MS).

- Tipo di impiego
- Principali mansioni e responsabilità

Formatore, Consulente & Mental Coach

Mi sono occupato di formare e valorizzare le Risorse Umane nei seguenti settori:

- Crescita Personale: autostima, motivazione, pensiero positivo, definizione obiettivi;
- Mental & sport coaching (allenamento mentale nello sport);
- Comunicazione: interpersonale, efficace e persuasiva;
- Public Speaking;
- Marketing: turistico, relazionale e dei servizi;
- Marketing di posizionamento e differenziante;
- Social Media Marketing (ottima conoscenza del video marketing);
- Content marketing (marketing dei contenuti);
- Tecniche di blogging (creazione e gestione blog);
- Copywriting e copywriting a risposta diretta (direct marketing);
- Accoglienza front office;
- Tecniche di Vendita (interne ed esterne).

ULTIME ESPERIENZE LAVORATIVE SETTORE BEAUTY & HAIR CARE

- Date (da – a) Da ottobre 2019 a febbraio 2020
- Nome e indirizzo del datore di lavoro Libero Professionista con partita iva
- Tipo di azienda o settore Farmagan S.p.A. San Marino

- Tipo di impiego Formatore & Coach di comunicazione, public speaking e tecniche di vendita in salone
- Mansione svolta Formare i barber del settore maschile e i tecnici/stilisti del settore femminile. Relatore ospite negli Open Day Farmagan in giro per l'Italia.
- Date (da – a) Aprile 2019
- Nome e indirizzo del datore di lavoro Libero Professionista con partita iva
- Tipo di azienda o settore Confartigianato Benessere – Trieste
- Tipo di impiego Formatore & Coach di comunicazione e tecniche di vendita in salone
- Mansione svolta Formare estetiste e parrucchieri associati alla Confartigianato Trieste
- Date (da – a) Dal marzo 2019 a febbraio 2020
- Nome e indirizzo del datore di lavoro Libero Professionista con partita iva
- Tipo di azienda o settore Scuola Superiore di Estetica – Lucca
- Tipo di impiego Formatore & Coach di comunicazione e tecniche di vendita in salone
- Mansione svolta Formare gli allievi del corso acconciatore e del corso estetiste
- Date (da – a) Marzo 2019
- Nome e indirizzo del datore di lavoro Libero Professionista con partita iva
- Tipo di azienda o settore Hair Planet Academy Centro UAAAMI – Napoli
- Tipo di impiego Formatore & Coach di comunicazione e tecniche di vendita in salone
- Mansione svolta Formare parrucchieri e barber associati all'accademia napoletana

**ALCUNE DELLE ESPERIENZE
LAVORATIVE PIÙ SIGNIFICATIVE IN
ORDINE TEMPORALE**

- Date (da – a) Dal 20 ottobre 2018 a febbraio 2020
- Nome e indirizzo del datore di lavoro Libero Professionista con partita iva
- Tipo di azienda o settore CNA Benessere & Sanità Ragusa
- Tipo di impiego Formatore & Coach: comunicazione, public speaking, motivazione, tecniche di vendita da salone & marketing
- Principali mansioni e responsabilità Formare le estetiste e i parrucchieri dell'associazione siciliana
- Date (da – a) Dal 3 dicembre 2017 a febbraio 2020
- Nome e indirizzo del datore di lavoro Libero Professionista con partita iva
- Tipo di azienda o settore Uaami Catania – Unione Artistica Acconciatori Misti Italiani

<ul style="list-style-type: none"> • Tipo di impiego 	Formatore & Coach: comunicazione, public speaking, motivazione, tecniche di vendita da salone & marketing
<ul style="list-style-type: none"> • Principali mansioni e responsabilità 	Formare i docenti e i parrucchieri associati all'Accademia nazionale
<ul style="list-style-type: none"> • Date (da – a) 	Dal 1 Ottobre 2012 al 30 Gennaio 2013
<ul style="list-style-type: none"> • Nome e indirizzo del datore di lavoro 	Libero Professionista con partita iva
<ul style="list-style-type: none"> • Tipo di azienda o settore • Tipo di impiego 	Italia Più Srl – Editrice di Radio Nostalgia Toscana – Carrara (MS) Consulente, con funzioni da Direttore Generale, per affiancamento cambio generazionale proprietà.
<ul style="list-style-type: none"> • Principali mansioni e responsabilità 	Agevolare il passaggio del cambio generazionale alla guida dell'azienda. Sviluppare una strategia di ristrutturazione, riposizionamento e rilancio della radio sul mercato toscano, anche attraverso la sinergia con il web.
<ul style="list-style-type: none"> • Date (da – a) 	Dal settembre 2012 a febbraio 2020
<ul style="list-style-type: none"> • Nome e indirizzo del datore di lavoro 	Libero Professionista con partita iva
<ul style="list-style-type: none"> • Tipo di azienda o settore • Tipo di impiego 	CNA Benessere & Sanità Picena – San Benedetto del Tronto Formatore & Coach: comunicazione, public speaking, motivazione, tecniche di vendita da salone & marketing
<ul style="list-style-type: none"> • Principali mansioni e responsabilità 	Formare le estetiste e i parrucchieri dell'associazione marchigiana
<ul style="list-style-type: none"> • Date (da – a) 	Dal febbraio 2010 al giugno 2018
<ul style="list-style-type: none"> • Nome e indirizzo del datore di lavoro 	Libero Professionista con partita iva
<ul style="list-style-type: none"> • Tipo di azienda o settore • Tipo di impiego 	Anam Milano - Accademia Nazionale Acconciatori Misti Formatore & Coach: comunicazione, public speaking, motivazione, tecniche di vendita da salone & marketing
<ul style="list-style-type: none"> • Principali mansioni e responsabilità 	Formare i direttori didattici e i docenti delle varie accademie sparse sul territorio nazionale, per migliorare la loro comunicazione interpersonale, relazionale e di public speaking.
<ul style="list-style-type: none"> • Date (da – a) 	Dal giugno 2004 a febbraio 2020
<ul style="list-style-type: none"> • Nome e indirizzo del datore di lavoro 	Libero Professionista con partita iva
<ul style="list-style-type: none"> • Tipo di azienda o settore • Tipo di impiego 	Agenzia Formativa Multimedia di Livorno – diventata poi Scuola Italiana Turismo Formatore & Mental Coach
<ul style="list-style-type: none"> • Principali mansioni e responsabilità 	Formare i corsisti dei vari progetti formativi FSE organizzati dall'agenzia in tutta la Toscana nelle tematiche della comunicazione interpersonale, relazionale, marketing turistico e dei servizi.
<ul style="list-style-type: none"> • Date (da – a) 	Dal novembre 2003 al dicembre 2004
<ul style="list-style-type: none"> • Nome e indirizzo del datore di lavoro 	Libero Professionista con partita iva
<ul style="list-style-type: none"> • Tipo di azienda o settore • Tipo di impiego 	Matilda 1868 di Capezzano Pianore - Lucca, società titolare del marchio in Franchising "L'Erbario Toscano": una grossa catena di negozi e corner sparsi in Italia e all'estero. Direttore Generale
<ul style="list-style-type: none"> • Principali mansioni e responsabilità 	Ristrutturare il ciclo produttivo, riposizionare in termini di marketing e rilanciare l'azienda sul mercato italiano ed estero, in particolare modo nel settore franchising.

<ul style="list-style-type: none"> • Date (da – a) • Nome e indirizzo del datore di lavoro • Tipo di azienda o settore • Tipo di impiego • Principali mansioni e responsabilità 	<p>Dal giugno 1997 al dicembre 1999 Libero Professionista con partita iva</p> <p>Intervideo di Seravezza – Lucca, società titolare del marchio in Franchising “Videovip”: una grossa catena di videoteche con negozi sparsi prevalentemente nell’Italia centrale. Consulente al Marketing e alla Comunicazione Progettazione e realizzazione delle azioni di marketing e di comunicazione a sostegno dei punti vendita affiliati. E progettazione e sviluppo dell’immagine istituzionale aziendale.</p>
<ul style="list-style-type: none"> • Date (da – a) • Nome e indirizzo del datore di lavoro • Tipo di azienda o settore • Tipo di impiego • Principali mansioni e responsabilità 	<p>Dal giugno 1995 al dicembre 2000 Libero Professionista con partita iva</p> <p>Radio Italia Solo Musica Italiana – Area Toscana e Radio Italia Più, entrambe del solito gruppo con sede legale a Carrara. Prima venditore, poi consulente e in seguito Direttore al Marketing e alle Vendite Gestione e supervisione della rete di vendita e della raccolta pubblicitaria in Toscana e nella provincia della Spezia. Progettazione e realizzazione delle azioni di marketing e di comunicazione a sostegno dell’immagine istituzionale delle radio in Toscana.</p>
<ul style="list-style-type: none"> • Date (da – a) • Nome e indirizzo del datore di lavoro • Tipo di azienda o settore • Tipo di impiego • Principali mansioni e responsabilità 	<p>Dal febbraio 1995 al giugno 1996 Libero Professionista con partita iva</p> <p>Più Impresa Milano – Distributore nazionale calcolatori tascabili della multinazionale americana Hewlett Packard Consulente al Marketing e alle Vendite Progettazione e realizzazione delle azioni di marketing e di comunicazione a sostegno dei punti vendita. In particolar modo attraverso le tecniche di Direct marketing a risposta diretta.</p>

ULTIMI AGGIORNAMENTI PROFESSIONALI

<ul style="list-style-type: none"> • Date (da – a) • Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione • Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio • Qualifica conseguita 	<p>Dal 31 agosto al 2 settembre 2007 NLP Italy Milano</p> <p>“Ingegneria della Vendita” - corso di 18 ore sulle tecniche di perfezionamento in Comunicazione Persuasiva. Con <i>John La Valle</i> considerato il numero uno della PNL applicata al business, alla persuasione e alla vendita a livello mondiale. Tra i suoi clienti ci sono le 100 aziende “Top” negli USA. Perfezionamento nelle tecniche di comunicazione persuasiva</p>
<ul style="list-style-type: none"> • Date (da – a) • Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione • Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio • Qualifica conseguita 	<p>Dal 30 luglio al 4 agosto 2005 NLP Italy Milano</p> <p>“Practitioner” – corso per la certificazione come 1° livello di Programmazione Neuro-Linguistica, con il Master Trainer in NLP Alessio Roberti e il Condirettore della NLP Coaching School Claudio Belotti. Certificazione di Practitioner di Pnl</p>
<ul style="list-style-type: none"> • Date (da – a) 	<p>Dal 26 al 28 novembre 2004</p>

- Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
 - Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio
 - Qualifica conseguita

NLP Italy Milano

“Coach Professionista” - corso sulle tecniche per imparare ad aiutare i clienti a definire gli obiettivi, tradurli in piani strategici e aiutarli ad attivare le risorse per conseguirli, con il Master Trainer in NLP Alessio Roberti e il Condirettore della NLP Coaching School Claudio Belotti.
Perfezionamento delle tecniche di coaching

- Date (da – a)

Dal 27 al 29 agosto 2004

- Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
 - Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio
 - Qualifica conseguita

NLP Italy Milano

“Photoreading” - corso sulle tecniche di apprendimento veloce del Sistema Mentale Globale Photoreading (lettura fotografica), con il Trainer Internazionale Phillip Holt.
Perfezionamento delle tecniche di photoreading

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

- Date (da – a)

Dal 1976 al 1979

- Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
 - Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio
 - Qualifica conseguita

IPSIA Barsanti di Avenza Carrara

Disegno tecnico, Matematica, Italiano, Inglese, Meccanica

Diploma Professionale

CAPACITÀ E COMPETENZE PERSONALI

PRIMA LINGUA

ITALIANO

ALTRE LINGUE

INGLESE

- Capacità di lettura
- Capacità di scrittura
- Capacità di espressione orale

Livello: scolastico

Livello: scolastico

Livello: scolastico

ALTRE LINGUE

- Capacità di lettura
- Capacità di scrittura
- Capacità di espressione orale

TEDESCO

Livello: scolastico

Livello: scolastico

Livello: scolastico

CAPACITÀ E COMPETENZE RELAZIONALI & PROFESSIONALI

Comunicazione:

Ottima conoscenza delle tecniche di comunicazione interpersonale, efficace e persuasiva.
Ottima conoscenza delle tecniche per parlare in pubblico.

Gestione dell'aula:

Ottima capacità di gestire un'aula, qualunque sia la categoria dei discenti (adolescenti, adulti, imprenditori, atleti, docenti, ecc.)

Coaching:

Ottima conoscenza delle tecniche di personal mental coaching & di sport mental coaching (di squadra e individuali).

Motivazione & Human Relations:

Ottima conoscenza delle tecniche per migliorare i rapporti interpersonali, gestire, motivare e guidare le persone.

Marketing:

Ottima conoscenza del marketing turistico.

Ottima conoscenza del marketing dei servizi, differenziante e del web marketing.

Ottima conoscenza delle tecniche di content marketing (marketing dei contenuti).

Vendite:

Ottima conoscenza delle tecniche di vendita (esterne, interne e persuasive).

Scrittura:

Ottima conoscenza delle tecniche di scrittura efficace e persuasiva.

Buona conoscenza delle tecniche di storytelling (l'arte di raccontare persone, aziende, marchi e prodotti attraverso le storie).

Time management:

Buona conoscenza delle tecniche di gestione del tempo.

Photoreading (lettura fotografica):

Buona conoscenza delle tecniche di lettura fotografica.

Universo Femminile:

Ottima conoscenza delle donne e del loro cervello empatico (studio la psiche femminile da oltre sedici anni).

CAPACITÀ E COMPETENZE ORGANIZZATIVE

Ottima capacità organizzativa.

Organizzavo in tutta Italia le mie conferenze e seminari sull'autostima, la motivazione e la comunicazione efficace. In particolar modo su:

- Autostima, motivazione e pensiero positivo;
- Allenamento mentale nello sport;
- Comunicazione efficace e persuasiva;
- Public speaking e tecniche di rottura del ghiaccio per parlare in pubblico;
- Definizione e raggiungimento degli obiettivi;
- Tecniche di vendita (interne ed esterne);
- Posizionamento e differenziazione dalla concorrenza.

La maggior parte dei partecipanti ai miei seminari apprezzava soprattutto l'entusiasmo e la passione che metto nel trasmettere le mie conoscenze ed esperienze. La stessa passione e lo stesso entusiasmo che mi ha contraddistinto in tutta la mia vita, nella buona e nella cattiva sorte.

INTERESSI & HOBBY

Non ho conseguito la laurea, ma la mia cultura è equiparabile a un laureato.

Dal 1994 a oggi (aggiornato al 23 ottobre 2023), **ho letto ben 1018 libri**. Alcuni dei quali, anche tre o quattro volte. In questo momento sto leggendo il mille diciannovesimo libro: "Guarire con l'ipnosi" di Milton H. Erickson.

Lecture:

- Mensili, settimanali;
- Dai cinque ai sei libri ogni mese di: management, comunicazione, linguaggio del corpo, marketing e web marketing, content marketing e storytelling, programmazione neuro-

linguistica, pensiero positivo, tecniche di vendita, motivazione, crescita personale, crescita finanziaria, psicologia, linguistica e formazione.

Passioni:

- Nuoto, Aikido, Giardinaggio, Lettura di fumetti come Tex e Zagor, scrivere.

STATO CIVILE

Coniugato con Paola Cecchi.

2 figli

- Sebastian di trentacinque anni;
- Mattia di trentuno anni.

Paola e Mattia collaborano con me nell'aggiornamento dei molti blog e social network.

PATENTE O PATENTI

Mi sposto in tutta Italia, preferibilmente in treno o in aereo, ma sono in possesso di patente (tipo C). Non possiedo macchine, non amo guidare (ma all'esigenza mi adatto).

CAPACITÀ E COMPETENZE TECNICHE

Sistemi operativi informatici:

- Ottima conoscenza di word e power point;
- Ottima conoscenza di Google Chrome, outlook express e Sendin Blue (un programma per gestire la mailing list e inviare email automatizzate);
- Discreta conoscenza di Excel

PUBBLICAZIONI

Alla data odierna **ho pubblicato diciassette libri** (i primi cinque in versione ebook), senza contare le edizioni in altre lingue: *portoghese, spagnolo, francese e inglese*.

A novembre 2023 – ho pubblicato il mio ultimo lavoro editoriale “Autostima Zero” (Youcanprint Edizioni). Una raccolta dei miei articoli più letti e pubblicati sui miei blog negli ultimi dieci anni.

A dicembre 2021 – ho pubblicato “Allena Mente Sport Facile Volume 1” (Youcanprint Edizioni). La prima rivista di allenamento mentale nello sport dedicata alle atlete agoniste.

A marzo del 2021 – ho pubblicato il libro “L'Arte del Saper Vendere” (Independently Published). Libro autobiografico sulla mia esperienza come venditore.

A febbraio 2021 – ho pubblicato il libro “Eserciziario di Autostima” (Independently Published). Un percorso di 19 esercizi per alimentare la propria autostima.

A settembre 2020 – ho pubblicato il libro “Distinguersi per non Morire!” (Youcanprint edizioni). Libro dedicato all'imprenditoria femminile, in cui insegno alle imprenditrici, come focalizzare al meglio la propria impresa e differenziarla da tutta la loro concorrenza.

A settembre 2018 – ho pubblicato il libro “Come mantenere viva l'attenzione in aula” (Independently Published). Un libro dedicato a tutti gli insegnanti e nel quale racconto come riuscivo ad “affascinare” i ragazzi quando insegnavo nella Terza Area di alcuni Istituti Superiori a Massa Carrara.

A giugno 2018 – ho pubblicato: “Comunicare Bene è Facile, se sai come farlo” (Youcanprint edizioni). Libro sulla comunicazione e vendita in salone, patrocinato e sponsorizzato dall'Accademia Nazionale Acconciatori Misti (ANAM).

A febbraio 2018 – ho pubblicato: “Autostima Donne 6X” (Youcanprint edizioni), nato dall'omonimo ebook pubblicato nel 2017 su Amazon.

A febbraio 2017 – ho pubblicato il libro: “Autostima in 140 Caratteri” (Youcanprint edizioni), nato dalle pillole motivazionali che lascio ogni giorno sui social come Twitter, Facebook e Instagram. I

A febbraio 2016 – ho pubblicato il libro: “Rompi i Tuoi Schemi Mentali” (Youcanprint edizioni),

nato dall'omonimo seminario motivazionale che porto in giro per l'Italia. Il libro è stato **BEST SELLER** su Amazon, nella categoria "Autostima, motivazione e capacità cognitive", per oltre 17 settimane nel 2018.

A ottobre 2014 - ho pubblicato il libro: "*Come Allenare la Mente a Vincere nello Sport*" (Youcanprint edizioni). Restyling dell'omonimo audio corso creato nell'ottobre 2011. Tradotto e pubblicato in portoghese, spagnolo, francese e inglese.

Ad agosto 2013 - ho pubblicato il libro "*Come Vivere Alla Grande*" (Youcanprint edizioni), un saggio autobiografico e motivazionale. La versione ebook del libro è stata per tredici settimane nella **Best Seller Ebook** su Il Giardino dei Libri, la Top 100 degli ebook più venduti del più importante store online italiano. Tradotto e pubblicato in portoghese.

Tra il 2008 e 2011, ho pubblicato con la **Bruno Editore** di Roma ben cinque libri in formato elettronico (ebook):

- Nel 2008, il libro motivazionale *Penso Positivo* (diventato un **Best Seller** della Bruno Editore);
- Nel 2009 *Donne In Crisi*;
- Nel 2010, *Cosa vogliono le donne?* (diventato un **Best Seller** della Bruno Editore);
- Nel 2011 (settembre), *Marketing Turistico*.
- Nel 2011 (dicembre), *Pensiero Positivo per Bambini*.

Il secondo e il terzo, nati dalla mia esperienza diretta come coach con tantissime donne.

Autore di oltre 49 infoprodotti sulla Crescita Personale (ebook, libri, audio corsi), molti pubblicati su **Amazon**. Uno dei primi formatori in Italia a creare degli audio corsi e sperimentare la tecnologia degli MP3 con la Crescita Personale. Di cui oltre venticinque mp3/audio corsi sulla Crescita Personale.

CAPACITÀ E COMPETENZE ARTISTICHE

Autore del Podcast:
Autostima Donne

<https://www.spreaker.com/show/autostima-donne>

Autore e conduttore televisivo:

Dal novembre 2010 al febbraio 2011, ho creato e condotto su **Antenna tre Toscana**, dodici trasmissioni sulla Crescita Personale, della durata di quindici minuti l'una. Dal titolo: MotivAzione, pillole di crescita personale.

La prima serie è andata talmente bene, che nei primi mesi del 2012, sono tornato su **Antenna 3 Toscana** con la seconda: altre 12 trasmissioni sulla Crescita Personale; questa volta della durata di 25/30 minuti l'una.

A questo link, trovi il mio canale You Tube, con tutti i video che ho creato, anche quelli delle trasmissioni:

http://www.youtube.com/results?search_query=giancarlo+foinei&sm=3

Ho creato un circuito di oltre 37, tra blog e portali tematici.

ALTRE INFORMAZIONI

Sui siti web/blog:

www.giancarlofoinei.com

www.coachingperdonne.com

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi del D.lgs. 196 del 30 giugno 2003 e successive modifiche (vedi GDPR 2018).

Data: 23 ottobre 2023

Giancarlo Fornei